

## Unsere Trainer



### **André Keeve**

André ist Unternehmer, Vater und Remote-Enthusiast. Sein beruflicher Schwerpunkt liegt in der Unterstützung von Außendienstmitarbeitern im B2B-Vertrieb. Nach Abschluss seiner Ausbildung zum Bankkaufmann studierte er Betriebswirtschaftslehre an der University of the West of England in Bristol und schloss dort mit einem Master of Arts in Marketing mit Auszeichnung ab. Darüber hinaus erlangte er einen Global Executive MBA der Leipzig Graduate School of Management und der EADA Business School Barcelona.

Als Dozent für digitale Marketingthemen an der Steinbeis-Hochschule für Management und Innovation gebe ich hier regelmäßig mein Wissen und meine Erfahrungen an angehende Berufstätige weiter.

Seine Karriere begann als Marketing- und Geschäftsentwicklungsexperte in den USA. Später war er Marketingdirektor bei der Axel Springer SE und Vizepräsident für digitales Marketing bei der Deutschen Post DHL.

Seit 2018 ist er Inhaber und CEO der RHAPSODY Software Solutions GmbH, einem führenden CRM-Softwareunternehmen, das sich auf die Nische der B2B-Vertriebsmitarbeiter in der DACH-Region spezialisiert hat. In dieser Funktion entwickelt er innovative Lösungen, die Vertriebsmitarbeiter dabei unterstützen, ihre Vertriebsprozesse zu optimieren und nachhaltiges Wachstum zu erzielen.

Im Jahr 2023 rief er die Initiative Handelsvertreter Heroes ins Leben – eine Community für erfolgreiche Vertriebsunternehmer in der B2B-Branche. Diese Plattform dient als Raum zum Networking, zum Teilen von Erfolgen und zur persönlichen Weiterentwicklung und ermöglicht es Vertriebsmitarbeitern, voneinander zu lernen und ihre Fähigkeiten weiterzuentwickeln.

In seiner Freizeit ist er ein begeisterter Sportbegeisterter und verbringt viel Zeit auf dem Wasser und beim Radfahren.